

令和8年8月よりスタート!!

福岡ビッグバン塾9期

無料説明会in福岡

講師：株式会社ビッグバン 代表取締役 山下益明
要事前申し込み/ 定員12名



対面説明会 会場：博多駅近く会議室

4.12



15:00~16:45

オンライン説明会

6.21



9:00~10:30

01

6講分の内容を
ギュッと凝縮して
ご説明

02

個別相談可能

03

ビッグバン塾
ダイジェスト
テキスト配布



お気軽にご参加ください。
ご興味のある方はメールから申し込みください。

株式会社 日乃目
(担当 渡辺)

電話番号：092-292-6256

メール：hinome.fukuoka@gmail.com

H P: <https://hinome-fukuoka.com/>

福岡ビッグバン塾9期

各回：13:20~16:50

講	日時	テーマ	研修内容
第1講	8/2 (日)	経営コンサルティングの“本質”を考える	“プロコンとは何か？”をテーマに、「稼ぎにつながるパラダイム」「評価指標」「ステージ別課題」「能力開発計画骨子」等を掘り下げて考える
第2講	8/30 (日)	プロコンに必要な「心構えと人間力」	すべてのプロコンに求められる“考え方”の基礎である心構えを学び、人間力（人格×人間的魅力）を高めるためのツボを学ぶ
第3講	9/27 (日)	プロコンに必要な「営業力と商品力」	営業力＝営業構造×受注力 商品力＝基礎スキル×ツールの品揃えと活用力 響く力と響かせる力を高める、ツール活用方法を習得する
第4講	10/25 (日)	プロコン診断	第3講までの振り返りを行い、自身でプロコン診断を行う
第5講	11/15 (日)	能力開発のための成功要因	能力開発について掘り下げて考え、自己の能力開発計画を作成する
第6講	12/20 (日)	成果発表会	ビッグバン塾全体のまとめを行い、5ヶ月間の成果を各自が報告する。

ビッグバン塾参加資格：「中小企業診断士・士業」を本業として、本気で「年間売上2,000万以上」を目指す方（独立・企業内問わず）

場 所：博多駅近辺セミナールーム 定 員：16名

参加費：一式8万円（消費税込） ※各回終了後、有志で懇親会を開催します。

6期生に聞いた「受講して良かった点は？」

- ・表面的にどうやって売上を上げていくのではなく、売上を上げる為にはどういう考え方をすると良いのか。基礎になるOSを新しくインストールする事が出来た。
- ・コンサルタントの在り方を見つめ直すきっかけになりました。中小企業の経営者に対して、自身の覚悟ができたこと、情熱を持って接することの大切さが一番の収穫です。
- ・売上に対する考え方が明確に変わりました。「売上はお客様へのお役立ち度」という考え方を伺って、提示できるようになりました。（中略）自分の志が明確になりました。

株式会社 日乃目
(担当 渡辺)

電話番号：092-292-6256

メール：hinome.fukuoka@gmail.com

H P: <https://hinome-fukuoka.com/>