

令和7年2月よりスタート

福岡ビッグバン塾6期

無料説明会開催

講師：株式会社ビッグバン 代表取締役 山下益明
要事前申し込み/ 定員12名（リアル開催）



12.28 土

15:00~16:45

説明会の後、懇親会を行います！（参加費は、各自ご負担）

01

6講分の内容を
ギュッと凝縮して
ご説明

02

個別相談可能

03

ビッグバン塾
ダイジェスト
テキスト配布



○オンラインでの無料説明会は

R7.1.12（日）9:00~10:30

お気軽にご参加ください。

ご興味のある方はメールから申し込みください。

株式会社 日乃目
（担当 渡辺）

電話番号：092-292-6256

メール：watanabe@hinome-fukuoka.com

H P: <https://hinome-fukuoka.com/>

会場：福岡市博多区博多駅前4-33-11-901

福岡ビッグバン塾6期

各回：13:20~16:50

講	日時	テーマ	研修内容
第1講	2/9 (日)	経営コンサルティングの“本質”を考える	“プロコンとは何か?”をテーマに、「稼ぎにつながるパラダイム」「評価指標」「ステージ別課題」「能力開発計画骨子」等を掘り下げて考える
第2講	3/2 (日)	プロコンに必要な「心構えと人間力」	すべてのプロコンに求められる“考え方”の基礎である心構えを学び、人間力(人格×人間的魅力)を高めるためのツボを学ぶ
第3講	4/13 (日)	プロコンに必要な「営業力と商品力」	営業力=営業構造×受注力 商品力=基礎スキル×ツールの品揃えと活用力 響く力と響かせる力を高める、ツール活用方法を習得する
第4講	5/18 (日)	プロコン診断	第3講までの振り返りを行い、自身でプロコン診断を行う
第5講	6/8 (日)	能力開発のための成功要因	能力開発について掘り下げて考え、自己の能力開発計画を作成する
第6講	7/6 (日)	成果発表会	ビッグバン塾全体のまとめを行い、5ヶ月間の成果を各自が報告する。

ビッグバン塾参加資格：「中小企業診断士・士業」を本業として、本気で「年間売上2,000万以上」を目指す方（独立・企業内問わず）

場 所：博多駅近辺セミナールーム 定 員：16名

参加費：一式8万円（消費税込） ※各回終了後、有志で懇親会を開催します。

受講された方に聞いた「受講して良かった点は？」

- ・生涯お付き合いできそうな仲間に出会えます！（1期生）
- ・いつか仕事に来るやろうという受け身ではなく、自分から売り込む方法や売り込み先をどのように考えるかなど能動的に動くための考え方を学べる。（2期生）
- ・活躍してるコンサルタントの方と交流ができ、学ぶ場が生まれること（3期生）
- ・「何のために診断士になったのか？」「診断士として何で役に立ちたいのか？」そして、一番大切な「自分の志とは何か？」に向き合うことができた6か月間でした。（4期生）

株式会社 日乃目
（担当 渡辺）

電話番号：092-292-6256

メール：watanabe@hinome-fukuoka.com

H P: <https://hinome-fukuoka.com/>