



【コンサルティングサービスメニュー】

サービスメニューは、必要に応じてご選択ください。

※初回ご相談は無料

※金額は、1万円/月～となります。

※事前に契約書のご締結を頂きます。

※詳細は、ご相談の上、お問い合わせください。

No.	サービス項目	詳細	関わる対象者	ライトコーチング	経営サポートコーチング	キャッシュフローコーチング	理念コンサルティング	全員営業コンサルティング
				(電話orWEB 45分/月)	(WEBor対面 2時間/月)	(対面 3時間/月)	(対面 3時間/月) ※6ヶ月程度で理念策定 ※策定しながら、理念の浸透を目指します	(対面 4時間/月)
1	課題やお困り事に関するコーチング	様々な着眼点から課題の明確化	経営者様	●	●	●	●	●
2	キャッシュフロー計画表の確認	1) 向こう1年間のお金の推移 2) 残るキャッシュはいくらか	経営者様			●		●
3	未来の数字の検討・設定支援	1) 設備投資の予定 2) ボーナス枠、設定 3) 根拠に基づく売上目標設定 など	経営者様			●		●
4	面談時の議事録作成	面談後にメールにて送信	経営者様		●	●	●	●
5	必要な資料やフォーマットの提供	面談後にメールにて送信	経営者様		●	●	●	●
6	随時相談	メール・LINE・メッセージ・携帯電話にて	経営者様			●	●	●
7	理念(クレド)策定: 考えていることの棚卸	1) ミッション「会社として、使命感を持つこと」の言語化 2) ビジョン「会社として向かっていく未来」の言語化	経営者様 幹部社員				●	●
8	理念(クレド)策定: 価値観の言語化	1) バリュー「ミッション・ビジョンに沿った判断軸」言語化 ※経営者を含めた全社員にて 2) コンサルタントにて、バリュー策定の説明会を実施 3) 必要に応じて、アンケートの実施	全社員				●	●
9	アクションプラン作成	1) 年間アクションプラン作成 2) 進捗確認	経営者様				●	●
10	コミュニケーション支援	1) 社員への伝え方 2) 社内会議の進め方	対象社員				●	●
11	社員への研修会・セミナー	研修テーマ例 1) お金のことがわかる勉強会 2) 心理学で学ぶコミュニケーション力向上 3) モチベーションアップ研修 4) 経営体感ゲーム研修 など適宜ご提案	対象社員				●	●
12	社員との個人面談	1) 経営者様とのギャップの確認 2) 個別活動の相談	経営者様				●	●
13	全社ミーティングでの進行役	1) 進行役 2) 今期プランの全容と見直し説明 3) 社員からの積極的な意見の引き出し	対象社員				●	●

※消費税・旅費は別途ご請求となります